

# The mobile *first* company

**Nous avons levé 10 M€ pour créer une suite de logiciels simples et puissants destinés aux petites équipes.**



**Aujourd'hui, nous sommes ravis d'annoncer une levée de fonds de 10 M€ en Seed menée par Base10 et Lightspeed Venture Partners.**

Nous sommes également heureux de partager qu'Allo (système téléphonique IA), notre première application pour les petites équipes, vient d'atteindre 5 000 entreprises clientes. Nous lançons maintenant deux nouveaux produits : Due (facturation) et Claim (notes de frais) pour résoudre tous les problèmes chians du quotidien, un par un.

The Mobile-First Company a levé 10 M€ en Seed auprès de Base10 Partners et Lightspeed Venture Partners, avec le soutien de leaders d'entreprises IA de premier plan (sous conditions de confidentialité). L'entreprise déménage son siège à Miami, en Floride, et prévoit de recruter plus de 30 personnes sur place ou en remote.

The Mobile-First Company construit une suite d'applications mobiles intégrées pour les petites équipes. Son premier produit, Allo, est un système téléphonique IA utilisé par 5 000

entreprises dans le monde, avec une forte croissance aux États-Unis. Depuis janvier 2025, le chiffre d'affaires et l'usage augmentent de 50 % par mois.

Cette levée finance le lancement de deux nouveaux produits qui vont au-delà des appels :

- Allo — le premier produit de l'entreprise, un système téléphonique IA déjà adopté par 5 000 entreprises. Allo automatise la prise de notes, gère une réception IA et se connecte aux outils du quotidien.
- Due — une app IA de facturation qui crée, envoie et rapproche les factures directement depuis un téléphone.
- Claim — une app IA de gestion des notes de frais qui scanne les reçus, catégorise les dépenses et génère les rapports en quelques secondes.

« Les petites équipes savent que l'IA peut aider, mais la plupart des outils semblent conçus pour les grands groupes ou les ingénieurs », explique Jérémy Goillot, CEO. « Allo a prouvé que l'IA doit être intégrée dans les outils qu'on utilise déjà tous les jours. Les appels, les factures, les notes de frais. Si Allo est notre A, on va parcourir tout l'alphabet des problèmes qui ralentissent les équipes. »

Les clients utilisent Allo pour des gains concrets. Les équipes commerciales synchronisent leurs appels dans leur CRM sans ressaisie. Les garages redirigent les appels manqués vers un agent IA qui répond et prend les rendez-vous. Les restaurants étoilés Michelin confirment les réservations et envoient les détails par SMS pour un service fluide.

« *On utilisait des logiciels obsolètes depuis tellement longtemps que passer à Allo, c'était comme passer de Windows 98 à aujourd'hui* », raconte Bernard, directeur du Wagon.

« *Le produit est intuitif et en self-service. On a commencé avec quelques licences et on s'est retrouvés avec 35 personnes qui voulaient un accès. Tout le monde est devenu accro à Allo* », déclare le propriétaire de Morning Coworking.

« *The Mobile-First Company donne aux petites équipes et aux PME les outils dont elles ont besoin pour exceller, partout et à tout moment. Aujourd'hui, le seul compagnon constant de ces pros, c'est leur téléphone. Ce qui distingue cette boîte, c'est son approche intuitive et pilotée par l'IA qui s'intègre naturellement dans les workflows existants. Leurs clients ne les choisissent pas parce qu'ils utilisent l'IA ; ils les choisissent parce que leurs solutions règlent des problèmes et boostent la productivité sans effort. L'IA n'est pas l'argument de vente, c'est la magie invisible qui leur permet d'en faire plus, sans même s'en rendre compte.* » - Antoine Moyroud, Partner chez Lightspeed Venture Partners

« *Jérémy et son équipe construisent le système d'exploitation IA natif pour les PME : un logiciel qui rencontre vraiment les entrepreneurs là où ils sont : sur leur téléphone, pas derrière un bureau. En transformant chaque appel en données exploitable et en automatisant les tâches du quotidien, The Mobile-First Company redéfinit comment les PME vendent, communiquent et se développent. On est ravis d'accompagner l'équipe dans la construction d'outils intuitifs et puissants pour les équipes en mouvement.* » -

Rexhi Dollaku, General Partner chez Base10 Partners

### **À propos de The Mobile-First Company**

The Mobile-First Company construit une suite IA pour les petites équipes qui fonctionne sur le téléphone qu'elles utilisent déjà. Fondée par Jérémy Goillot, l'entreprise est soutenue par Base10 et Lightspeed Venture Partners. Plus d'infos sur [themobilefirstcompany.com](http://themobilefirstcompany.com)